

## Faciliter vos augmentations de capital

Nous proposons aux dirigeants d'entreprise prévoyant un important développement de réaliser un pré-diagnostic téléphonique afin de les éclairer sur leur capacité à réaliser une ou plusieurs augmentations de capital. Nos premières recommandations vous aideront à répondre aux attentes des investisseurs.

### Exemple de stratégie de développement de vos fonds propres



- Un moment opportun pour réaliser une première augmentation de capital sera les semaines qui précèdent le 15 juin 2011, facilitée par la réduction sur l'ISF ;
- La deuxième augmentation de capital, pour un montant plus important, étant facilitée par la réduction sur l'impôt sur le revenu, avant le 31 décembre 2010 ;

**La prime d'émission ainsi que le montant des capitaux collectés peuvent être de plus en plus importants dans le temps en fonction de la réalisation des prévisions annoncées par la société.**

### DEMANDE DE PRE-DIAGNOSTIC TELEPHONIQUE SUR VOTRE CAPACITE A LEVER DES FONDS PROPRES

(à retourner au CIIB 10, rue de Montyon 75009 Paris, par fax au 01 48 24 10 89 ou à partir de notre site [www.bourse-introduction.com](http://www.bourse-introduction.com))

Proposez vos dates de préférence pour établir un **pré-diagnostic téléphonique** (prévoir une demi-heure environ) :

.....

Société : ..... Nom, Prénom : .....

Adresse : .....

Code post. : ..... Ville : .....

Téléphone : ..... E-mail : .....

Activité de votre société : .....

Forme juridique : ..... Capital social : ..... Chiffre d'affaires : .....

Avez-vous déjà proposé à des investisseurs individuels d'investir dans votre société ?  oui  non

Quelles sont vos estimations de besoins en fonds propres et quels sont vos réalisations et objectifs chiffrés ?

(en K euros)	2009	2010	2011	2012	2013
Estimation <b>besoins fonds propres</b>					
Objectif chiffre d'affaires					
Objectif résultat net					

Affectation des capitaux :  Trésorerie  Embauches  Action commerciale  Croissance externe  Autre

Suite à ce pré diagnostic, si vous le souhaitez, nous vous ferons une proposition pour accompagner votre entreprise dans la réalisation de sa stratégie en fonds propres.



25 ans d'expérience dans le financement en fonds propres des TPE & PME à fort potentiel de développement

## D'ICI AU 15 JUIN 2011, 1 MILLIARD D'EUROS EN FONDS PROPRES SONT A LA PORTEE DES PME

***Ne laissez pas passer cette opportunité.***

***Nous vous aidons à déterminer et réaliser  
votre stratégie de financement en fonds propres.***

Le cabinet CIIB (Conseil en Ingénierie pour l'Introduction en Bourse des PME-PMI), créé en 1982 par Jean SALWA, a accompagné 54 PME, auxquelles il a permis de collecter 90 millions d'euros auprès de 30 000 particuliers.

En 1983, le CIIB a créé l'association Love Money qui encourage le développement de l'actionnariat individuel dans les TPE à fort potentiel de croissance. L'association permet aux investisseurs de rencontrer personnellement des dirigeants qui se sont engagés à respecter certaines exigences de sécurité et de transparence vis à vis de leurs actionnaires.

L'expertise reconnue de CIIB et de Love Money en matière de financement en fonds propres permet aux dirigeants de TPE et PME de découvrir les possibilités de financement en fonds propres par augmentations de capital :

- se situant couramment entre 100 et 500 K euros et allant jusqu'à 2,5 millions d'euros (dans le cadre de **placements privés**)
- pour des montants supérieurs à 2,5 millions d'euros (dans le cadre d'**offres au public de titres financiers**)

Conseil en Ingénierie pour l'Introduction Boursière des PME-PMI  
Siège social : 10, rue de Montyon 75009 Paris - Tél. : 01 42 46 11 73 - Fax : 01 48 24 10 89  
Mail : [ciib@bourse-introduction.com](mailto:ciib@bourse-introduction.com) Site [www.bourse.introduction.com](http://www.bourse.introduction.com)  
Société Anonyme au capital de 228 673 euros - Siret 338 689 227 00043 - APE 741G